



ISO 9001:2008

# STING pharmaceutical products



Брої **159**  
МАРТ 2017

трансформація



Списанието е специализирано за фармацевти. Разпространява се безплатно с рекламна цел. Редакцията не носи отговорност за предоставените материали.

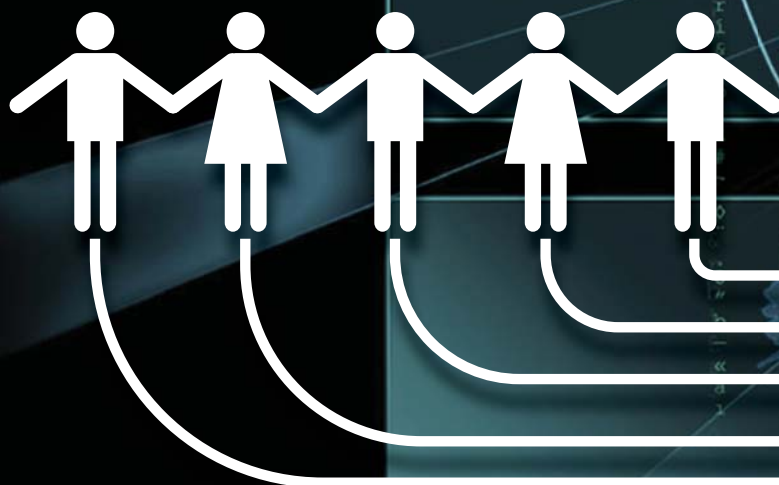
Препечатване на текстове, илюстрации или обособени части от списанието може да става само след писменото съгласие на издателя.

Уважаеми колеги,  
Честита пролет, честит месец на жената. Сега е моментът да ви пожелаем много красота и младежко гръзновение в ежедневието. Заредете се от природата, от слънцето, от времето.

В настоящия брой сме фокусирали статиите и промоциите към думата трансформация. Благодарим на партньорите за подкрепата и новите продуктови предложения през март. Всяка пролет очакванията са за положителна промяна, за запомнящи се възприятия в представите на пациентите, за усещането за сигурност към пазара. Не забравяйте, че не може да предвидите промяната, ако самите вие не изготвите плановете си и не предвидите реакцията на конкурентите си.

В този брой сме подготвили най-важните моменти от пресата, но пък е вярно, че много от фактите са тъкмо обратното на това, което се появява в медиите. Така че нека следваме закона на ускорението... Успешните продажби се базират не на уклон, а се градят върху тенденции. Модата е вълната в океана, а тенденцията е приливът. Модата получава много хвалебствия, тенденцията – твърде малко... Подобно на вълната, модата се набива на очи и пак подобно на нея се издига нагоре и пада надолу с голяма скорост.

STING pharmaceutical products



Подобно на прилива, една тенденция почти не се забелязва, но нейната сила трае дълго. Сега на мода са допълнителните месечни отстъпки и разпределението на дефицитните стоки спрямо оборотите, а тенденцията е да се окрупни пазара, така че помислете внимателно как ще управлявате тази тенденция, как ще се ориентирате в условията и кой партньор ще изберете. Вие решавате, но за да получите нещо, трябва да се откажете от друго, а резултатите идват след продължителен период на упорита работа и перспектива.

Желаем ви блестящо изпълнение на плановете и приятна пролетна изненада. Бъдете търпеливи, управляващите се сменят, но законите на маркетинга – не!

Издава СТИНГ АД  
Главен редактор:  
маг. фарм. Аделина Любонова  
Реклама: Петя Шебова,  
Ивелин Иванов

Дизайн и предпечат:  
Десислава Христова

Печат: Дедракс АД

Разпространение: СТИНГ АД;  
София, бул. „Асен Йорданов“ №6;  
тел. 02/970 31;

office.sofia@stingpharma.com



0101011  
101010101  
010101010110  
01010101  
010101010101  
010101010110

TARGET  
TARGET  
TARGET  
TARGET  
TARGET

marketing  
logistics  
sales  
communication  
management

$$y(t) = \frac{(a/b)^t}{(a/b)^t - 1} e^{-at}$$
$$\mu = k \cdot \sigma^2 / a$$

## Съдържание

**Акценти** 4 – 7

**Позиция** 10 – 11

**На фокус** 12 – 13

В отговор на Благодарствен  
адрес от БФС

### Фарма новини

Рокади сред 16  
търговците на лекарства

МЗ пак обеща 22  
електронна рецепта

**Споделено** 18 – 20

Как клиентът в България  
избира аптека?

**Полезно** 26 – 27

Италика

**Евро новини** 28

*„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват, звездите са водачи.  
За други са само малки светлилки.“  
Антоан дьо Сент Екзюпери*

LA ROCHE-POSAY  
LABORATOIRE DERMATOLOGIQUE

ПО-ДОБЪР ЖИВОТ ЗА ЧУВСТВИТЕЛНАТА КОЖА

## ТЪРСЕТЕ СПЕЦИАЛНИТЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТ LA ROCHE-POSAY ПРЕЗ МЕСЕЦ МАРТ

КОМПЛЕКТ **EFFACLAR** ПРОТИВ НЕСЪВЪРШЕНСТВА.  
СПЕЦИАЛЕН ФОРМАТ НА СПЕЦИАЛНА ЦЕНА.



- 1 Почистване  
**EFFACLAR ГЕЛ**  
Почистващ, измиващ гел  
за мазна и чувствителна  
кожа  
50 ml
- 2 Грижа  
**EFFACLAR DUO (+)**  
Коригираща грижа против  
несъвършенства. За отпушване  
на порите и борба с появата на  
белези  
15 ml



### **EFFACLAR**

ПОЧИСТВАЩ, ИЗМИВАЩ ГЕЛ ЗА  
МАЗНА И ЧУВСТВИТЕЛНА КОЖА

300 ml на цената на 200 ml

Без сапун - без парабени  
Тестван върху мазна кожа,  
предразположена към акне

С ТЕРМАЛНА ВОДА LA ROCHE-POSAY

За повече информация и съвети относно грижата при мазна кожа с несъвършенства, посетете [www.laroche-posay.bg/svobodniotakne](http://www.laroche-posay.bg/svobodniotakne)

# DERCOS

TECHNIQUE

## СПЕЦИАЛНО ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОТ VICHY НА ШАМПОАНИ DERCOS\*



# -50%

ОТ ЦЕНАТА  
НА 2-РИЯ  
ПРОДУКТ

\*Предлагат се следните комплекти Dercos: шампоани за пърхот и нормален до мазен/сух/чувствителен скалп, енергизиращ шампоан, шампоан за съгъстяване на косата, себорегулиращ шампоан, ултра-успокояващ шампоан за нормален до мазен/сух скалп и подхранващ шампоан.



Д-р Михаил Христов, който е съветник на служебния здравен министър Илко Семерджиев, е председател на Надзорния съвет на НЗОК. С одобрени от правителството промени в състава на Надзорния съвет за представители на държавата са определени още Любомир Гајдов и Стоян Стоянов. Те заменят представителите на бившето правителство г-р Ваньо Шарков, г-р Бойко Пенков и Димитър Евлогиев.

Д-р Михаил Христов е специалист по ортопедия и травматология. Бил е началник на отделение по ортопедия и травматология и ръководител в извънболничната помощ. В периода 1999-2000 г. е началник на отдел в НЗОК, а до 2007 г. ръководи Регионалния център по здравеопазване – София. Има опит в областта на доброволното здравно осигуряване и като държавен служител в администрациите на агенция „Медицински одит“ и Изпълнителната агенция по трансплантация. Към настоящия момент е съветник на министъра на здравеопазването.

Любомир Гајдов е заместник-министър на здравеопазването. Има висше юридическо образование. От 1992 г. е заемал различни длъжности в администрацията, включително ръководни. От 2007 г. е съдия в Административен съд – София област, а от есента на 2016 г. – във Върховния административен съд.

## Новите лица в Надзорния съвет на НЗОК

Стоян Стоянов има висше икономическо образование и квалификация по здравен мениджмънт. В периода 1999-2006 г. е директор на дирекция „Бюджет и финанси“ в Министерството на здравеопазването. Бил е също главен секретар на министерствата на труда и социалната политика и на културата – длъжност, която заема в момента в Министерството на здравеопазването.

### Листа от 4000 чакащи пациенти е феномен

Министър Илко Семерджиев се обяви за сериозни промени в политиката, следвана от предшественика му Петър Москов. Сред основните му критики е налагането на бюджетни ограничения на болниците – т. нар. лимити. Служебният министър премахна наличието на листи на чакащите в болниците, тъй като чрез тях се затруднява достъпът на пациента до лечение.

Листи на чакащите пациенти в болниците има от години. В наредба на здравното министерство още през

2004 г. е предвидена възможността да се формират листи на чакащите, когато болницата няма капацитет да лекува всички нуждаещи се. В листите обикновено попадат пациенти, които се нуждаят от планови операции или лечение, което може да бъде отложено във времето и насрочено в удобен за лекаря, болницата и пациента момент. Отложен прием има в почти всички европейски държави, като на места пациенти чакат и по половин година и повече, за да влязат в болница.

Когато Петър Москов лансира идеята медицинските услуги да бъдат разделени в основен и допълнителен пакет, той предложи по-различна роля на листите на чакащите. Идеята беше тежките и спешни случаи, попадащи в основния пакет, да получават незабавен прием в болница, а по-леките да бъдат отлагани с до 2 месеца, като за целта всяка болница има публична листа на чакащите, а НЗОК да поддържа национална листа във всички болници. Разделянето на двата пакета пропадна заради отмяната му веднъж от Конституционния съд и втори



*„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват,  
звездите са водачи. За други  
са само малки светлинки.“*

*Антоан дьо Сент Екзюпери*

*Акценти*



път заради оставката на правителството, която не позволи преработените текстове да минат през парламента. Въвеждането на национална листа на чакащите обаче влезе в сила от април 2016 г. и се поддържа от НЗОК. Така плановият прием стана видим и публичен. В момента е ясно колко души чакат за всяка болница, за какво лечение и кога ще бъдат приети.

Липсата на обобщени данни в миналото не дава възможност да се сравни дали броят на чакащите е нараснал, намалял или остава непроменен. Към 22 януари 2017 г. (по последна актуализация), броят на чакащите е 3588 души. Справката показва, че всички (с изкл. на 2 пациенти) имат дата за прием до края на януари или средата на февруари. Т.е., приемът им е отложен в интервала 2 седмици-месец. Сред тях преобладават такива с глаукома, нуждаещи се от физикална терапия и рехабилитация, със сърдечни нарушения, чакащи за операционни процедури на тънки и дебели черва и др. Листи на чакащите има и в онкологичните болници, но приемът е отложен за

период от около две седмици. Това е планов прием на пациенти, които ходят на химиотерапия с вливания по определена схема.

В цялата листа от над 3500 души едва двама пациенти имат насрочено лечение за началото на март. В единия случай става въпрос за раждане в МБАЛ „Женско здраве“ – най-вероятно е насрочена дата за секцио, а във втория – за възстановяваща гинекологична операция в МБАЛ „Доверие“. В листата няма пациенти, чието лечение да е отложено по-дълго във времето. Освен когато насрочват дата за операция в удобен за пациента момент, болниците използват плановия прием, за да се вместят в ограничените си бюджети. Отлагането за следващ месец на пациенти, чието състояние не е спешно, позволява приоритетното обслужване на спешните пациенти.

Формирането на листи на чакащите заради финансови ограничения на болниците е една от основните критики към Петър Москов, отправяни както от Семерджиев, така

и от БСП и медицинските среди. Въпреки това данните на НЗОК показват, че за 2016 г. касата е платила повече на болниците (1.6 млрд. лв) спрямо 1.523 млрд лв през 2015 г.

А и болниците, освен аптеките не за първи път при Москов работят в условията на финансови ограничения – много по-тежки ограничения бяха въведени при първото правителство на ГЕРБ по време на финансовата криза от Дянков. Всяка година разходите за болнична помощ растат, пациентите имат достъп до по-модерно лечение във все повече лечебни заведения, поради което не може да се говори за нововъзникнал феномен с ограничен достъп до лечение. Дори при поддържане на целогодишна листа от 4000 чакащи пациенти, това представлява 0.2% от 2 млн. хоспитализации годишно.

Само допреди две години, преди масовото оборудване на болниците с модерни апарати за лъчелечение и онкодиагностика, записването бе за месеци напред. В по-големите болници с по-модерна апаратура стотици хора чакаха с месеци, а апарата



тите бяха подлагани на свръхнатоварване и често се разваляха. Купуването на повече и по-модерни апарати за повече болници в страната силно редуцира и дори премагна листите на чакащи за животоспасяващо лечение и диагностика.

В определени отдели в различни болници на страната приемът на пациенти продължава да се отлага, но това е заради добра репутация и завишено търсене от пациентите. В заключение може да се каже, че в момента у нас действително има национална листа на чакащите пациенти, но в нея влизат около 3500 души, а не над 4000. Това са 0.2% от хоспитализациите, които годишно се извършват у нас.

Въпросът е какво ще се случи с извънболничната помощ? Бюджетът за нея е увеличен с 13 млн. лв, а в специализираната извънболнична помощ – с над 14 млн. лв. Той посочи, че вече има Национален рамков договор в сектора. Средният месечен разход за болнична помощ е на 133,2 млн. лв. или около 400 млн. лв. на тримесечие. Има механизми за контрол на разходите и нов начин на устойчивостяване на дейностите, допълни министърът и поясни, че пациентите ще получават документи за разходите за тяхното лечение.

Новите правила според Семерджиев ще осигурят баланс в системата. Очаква се промяната да сложи край на листите на чакащите за прием в болница. Предвидени са и 20 млн. лв. повече за личните лекари. Готвят се и промени, които ще ограничат ненужния престой в болница. Пациент, който е влязъл за изследване, ще може да си тръгне същия ден.

## Нов Национален рамков договор

С новия Национален рамков договор с БЛС смятаните за оборотни печеливши клинични пътеки вече няма да могат да „изтърбушват“ бюджета на НЗОК заради въведения механизъм за саморегулация.

„Новото е, че се справихме по възможно най-добрия начин заедно с НЗОК и Българския лекарски съюз с твърдото бюджетиране и лимитиране на медицинските услуги. Това ще се почувства след 1-ви април след сключване на индивидуалните договори между касата и лечебните заведения. Постигнати са споразумения месечният бюджет за болниците да бъде малко над 133 млн. лв., но при тримесечни натрупвания, ако има преразход от 3%, се включва механизъм за саморегулация. Това означава, че онези пътеки, които са надхвърлили бюджета си – лимита в тримесечен план, започват плавно да намаляват цените си, без да се променят обемите. Така ще имаме регулация на административното ценообразуване на клиничните пътеки.

## Дългове на болниците

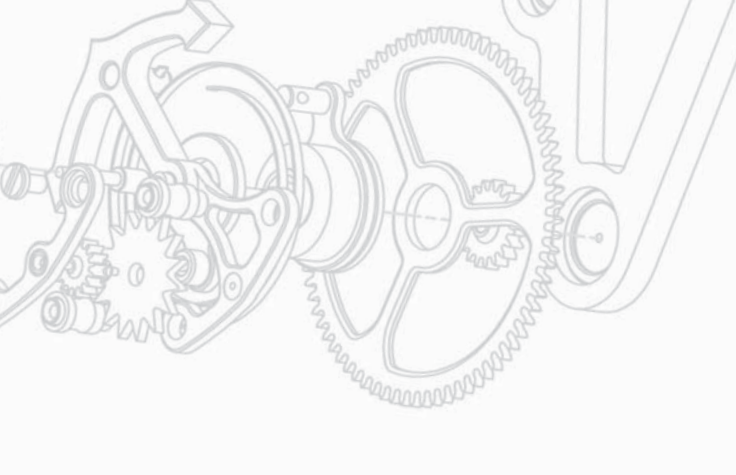
Министерство на здравеопазването е поискало от държавните и общински болници детайлна информация за натрупаните дългове и просрочията по тях. Инициирани са срещи с ръководствата и акционерите в лечебните заведения с цел в кратки срокове да бъдат обсъдени мерки за преодоляване на проблема и ограничаване на дълговете.

Какви са фактите? 509 млн. лева са дълговете на болниците. Дълговете на държавните болници бяха 417 млн. лева, от тях 150 млн. просрочени. 150 млн. лева са дълговете на общинските болници – от тях 42 млн. лева с просрочие. Но общата задължнялост на болниците – държавни и общински, е над половин милиард лева по данни от декември 2016 г. Над 417 млн. лева са дълговете на държавните болници и над 91 млн. лева – на общинските. Само за последното тримесечие на м.г. дълговете са нараснали с 8,57%, което е близо 33 млн. лева.

Голям дял от общите дългове се пада на просрочените задължения. Над 21 млн. просрочия има МБАЛ „Проф. г-р Ст. Киркович“ – Стара Загора, 18,39 млн. са на СБАЛХЗ, 16,43 млн. – УМБАЛ „Александровска“, 14,02 млн. са на Пирогов, над 12 млн. – на МБАЛ Бургас. Сред държавните болници с най-големи дългове са УМБАЛ „Свети Георги“ – Пловдив, МБАЛ „Проф. г-р Ст. Киркович“ – Ст. Загора, УМБАЛСМ „Пирогов“, СБАЛХЗ, МБАЛ Пловдив, МБАЛ Бургас, СБАЛ по Онкология, УМБАЛ „Св. Иван Рилски“. При болниците с общинско участие най-голяма задължнялост имат лечебните заведения в София град – над 11,5 млн. лв, област Силистра – където болниците в Тутракан и Дулово са с дългове от 8,1 млн. лева, област Пловдив – 7,84 млн. лева, област Велико Търново – с над 6,7 млн. лева, област Благоевград – над 5,9 млн. лева.

МЗ разработва стандартизирана процедура съгласно Закона за нормативните актове, която да служи като еталон в работата на администрацията в областта на адми-





нистративните документи. В противен случай МЗ ще продължава да търпи критици и да бъдат отменени неговите нормативни актове. Бяха получени 8 писма от Върховна административна прокуратура, в които беше напомнено, че има сериозно изоставане в приемането на важни нормативни документи.

## Правилата за водене на дела ще бъдат променени

Сегашният екип на Министерството на здравеопазването ще подготви законодателни промени, касаещи договорите между лечебните заведения и НЗОК и евентуалните дела между изпълнителите на медицинска помощ и фонда. Това съобщи заместник-министърът на здравеопазването Любомир Гайдов.

Целта е да се уеднакви съдебната практика по споровете между двете страни, което ще намали и сроковете по евентуални дела. Важни промени ще бъдат предложени в Закона за здравното осигуряване. Те касаят правната страна на договорите между лечебните заведения и Касата. „Крайно време е да се знае, че договорът не е гражданско-правен, а административно-правен“, заяви Гайдов, като допълни, че това означава, че отношенията между двете страни не са равнопоставени, а са на власт и подчинение.

„Правилата, по които се сключват, изменят, прекратяват или които допускат предварително изпълнение на договорите, са различни от нормалните правила, които важат за нашето законодателство“, ко-

ментира заместник-министърът. По този начин ще се внесе яснота по всички евентуални дела между двете страни, както и начина, по който Касата ще може да прекратява договори. НЗОК ще може в дадена ситуация, когато прецени, еднолично и едностранно да променя клаузите по договора. Другата страна по договора ще може да обжалва само в административните съдилища, където делата се разглеждат далеч по-бързо. Самите дела ще се водят на две инстанции.

В тази връзка Гайдов даде пример с водените дела за надлимитната дейност на болниците, като посочи, че някои от тях се водят в граждански дела, а други в административни и това създава хаос. Запитан дали ако промените влязат в сила, лечебните заведения ще могат да претендират за надлимитната дейност, Гайдов обясни: „Те имат основания, ако не е спазен договорът. Спорът ще бъде в административните съдилища, но самите клаузи няма да търпят преговори. Ние не въвеждаме тази правна фигура, за да ограничим лечебните заведения да претендират, ако имат някакви претенции по суми, а смисълът е да дадем властта, която и без това съществува на Касата“.

## Нови правила за терапия на хепатит С

НЗОК измени правилата за терапия на пациентите с хепатит С с най-новата безинтерференова терапия и се въведеха изисквания те да бъдат лекувани с най-евтиния медикамент. Евентуалната смяна на терапията с друго лекарство

*„Хората имат различни звезди. За тези, които пътуват, звездите са водачи. За други са само малки светлинки.“*

*Антоан дьо Сент Екзюпери*



трябваше да бъде одобрявана от Надзорния съвет на Касата. Въведените ограничения предизвикаха острата реакция на пациентски организации, които подадоха жалба във ВАС. Тричленният състав на ВАС излезе с определение по въпроса, в което посочи, че тези правила застрашават живота на болните. От публикувания проект за новите правила за лечение става ясно, че отпадат критериите за разделяне на терапията на три линии на лечение – основният факт, който притесняваше пациентската общност.

„Изискванията за приложение на безинтерференова терапия са съгласувани с националните консултанти по медицинска специалност „Гастроентерология“, с председателя на Българското дружество по гастроентерология и с външни експерти“, посочват от НЗОК и уточняват, че разходите на Касата за лекарствена терапия за домашно лечение за 2016 г. са били 21 млн. лв. До края на 2017 г. ще бъде похарчена същата сума, но за по-голям брой пациенти.

**ПОМОГНЕТЕ НА  
ПАЦИЕНТИТЕ С ХОББ  
ДА ПРОДЪЛЖАТ НАПРЕД**

**Duaklir<sup>®</sup> Genuair<sup>®</sup> ▼**  
aclidinium bromide/formoterol  
340µg/12 µg прах за инхалация



**DUAKLIR<sup>®</sup> GENUAIR<sup>®</sup>**  
**ДЕН И НОЩ СТАБИЛЕН  
КОНТРОЛ НА СИМПТОМИТЕ\***

\*Duaklir<sup>®</sup> Genuair<sup>®</sup> е показан за поддържащо бронходилататорно лечение за облекчаване на симптоми при възрастни пациенти с хронична обструктивна белодробна болест (ХОББ).

▼ Този лекарствен продукт подлежи на допълнително наблюдение. Това ще позволи бързото установяване на нова информация относно безопасността. От медицинските специалисти се изисква да съобщават всяка подозирана нежелана реакция. Безопасността на пациентите е от първостепенно значение за АстраЗенека. Ако считате, че сте наблюдавали нежелана лекарствена реакция, ако междувременно е настъпила бременност, ако сте наблюдавали неочаквана полза или липса на ефект, моля да се свържете с нас на тел. (02) 44 55 000/факс (02) 971 11 24.

Моля, съблюдавайте също изискванията за докладване на нежелани лекарствени реакции към Изпълнителна агенция по лекарствата. За информация за медикаменти на АстраЗенека, може да се свържете с нас на горепосочения телефон. Лекарственият продукт се отпуска по лекарско предписание. Преди да предпишете Duaklir<sup>®</sup> Genuair<sup>®</sup>, моля, консултирайте се с пълната информация по предписването.

Пълната информация по предписването е достъпна на уебсайта на Европейската агенция по лекарствата <http://www.ema.europa.eu>.

Дата на последна актуализация на КХП: 22.08.2016 ATLAS 1024873.011 IAL-54138/16-12-2016

AstraZeneca България, София 1057, бул. Драган Цанков 36, тел: (02) 44 55 000, факс (02) 971 11 24.

**AstraZeneca** 



# Победи СЕННАТА ХРЕМА естествено и безопасно!

## Наслади се на пролетта!



## Ринитал

- ▶ ОБЛЕКЧАВА симптомите на алергичния ринит:
  - СПИРА хремата, сълзенето и кихането
  - ОТСТРАНЯВА сърбежа в носа и очите
  - ОТПУШВА носа
- ▶ ВЪЗСТАНОВЯВА равновесието на имунната система
- ▶ ПОСТЕПЕННО НАМАЛЯВА честотата на алергичните прояви

### Дозировка

#### Остър стадий на алергичен ринит:

1-12 г. » 8 x 1 табл. на всеки 2 часа

над 12 г. » 12 x 1 табл. на всеки час

**След острия период:** 3 x 1-2 табл. 3-4 седмици

**Профилактика** – 6-8 седмици преди появата на съответните алергени

### Шуслерова сол №2 Calcium phosphoricum

Стимулира възстановяването на тъканите и повлиява хроничното алергично възпаление (полипи, оток, секрет)

### Шуслерова сол №3 Ferrum phosphoricum

Овлажнява острия възпалителен процес на лигавиците

### Шуслерова сол №8 Natrium chloratum

Регулира водния баланс в организма – повлиява воднищата хрема и осигурява регенерацията на лигавиците

Dr. Schüßler Salze



### Дозировка

#### За профилактика:

деца » по 1 т. от всяка сол до 3 пъти дневно

възрастни » по 1 табл. от всяка сол 5 пъти дневно

**За лечение:** по 1 табл. от всяка сол през 30 мин.

**След подобрение на състоянието** – до 3 табл. от всяка сол на ден в продължение на още 2 месеца

Хомеопатичен лекарствен продукт без рецепта за възрастни и деца над 1 г. Преди употреба прочетете упътването.  
A268/01.12.2016

[dhu-bg.com](http://dhu-bg.com)

Хомеопатични лекарствени продукти без специфични показания. Подходящи за възрастни и деца над 1 г. Преди употреба деца под 1 г. трябва да бъдат прегледани от лекар. Преди използване прочетете упътването. A232/22.10.2015

[www.istoriiazdrave.bg](http://www.istoriiazdrave.bg)



Интервю за БТВ от 16.02.2017 г.  
г-р Димитър Петров, подуправител на НЗОК

*Д-р Димитър Петров има богат опит в НЗОК, бил е и директор на институцията. Той подаде оставка през септември 2015 г. „поради непреодолими различия с политиката, водена от министъра на здравеопазването Петър Москов, която се опитва да наложи върху Касата“. Поводът бе споразумение между касата и фармацевтичните фирми, което г-р Москов въведе и с което г-р Петров не беше съгласен.*

## Петър Москов се месеше тотално в НЗОК

**Е**дна от най-големите лъжи на министър Москов е, че са спестени 130 млн. лв., заяви г-р Димитър Петров.

Напуснах НЗОК поради тоталната намеса на министър Петър Москов в работата на една независима институция, каквато би трябвало да бъде НЗОК, още повече че той (Петър Москов – б. ред.) се опитваше да прави това чрез устни и телефонни разпореждания, заяви в студиото на „Тази сутрин“ г-р Димитър Петров. Той напусна преди време НЗОК, а сега беше върнат като неин подуправител.

„Аз не мога да изпълнявам тези нецелесъобразни и незаконни разпореждания и после да нося лична отговорност. Това беше типично за начините за правене на бюджетите на болниците, начините на формиране на отстъпките на фармацевтичните фирми – там беше тежък конфликт“, каза още той за натиска, който му е бил упражняван. „Една от най-големите лъжи на министър Москов е, че са спестени 130 млн. – тя е в два ас-

пекта. За година и три месеца разходите за лекарства на месечна база са се вдигнали с 27-28% в онкологията, в извънболничната помощ – с около 20%; и второ – с отстъпките.

Москов от година повтаря, че очаква от отстъпки да се съберат 131 млн. лв. Вчера установихме, че отстъпките са за 98 млн. При това не става въпрос за техническа грешка, а абсолютно умишлено е наредено на служителите на Касата чрез подуправителя. Тези пари ги няма и ние трябва да ги компенсираме по някакъв начин - най-вероятно трябва да редуцираме някои програми“, каза още г-р Петров.

„Терапията за хепатит С тръгна в края на миналата година. Тогава са променени критериите и са сложени т.нар. „разходоефективни“, уж, критерии – т.е. пациентът да се лекува с определен медикамент на една фирма (т. нар. първа линия), а по втора линия минават всички останали. Когато ревизирахме това нещо, се оказа, че медикаментът, който е избран за първа линия е най-скъп – офертата е представена

манипулативно пред Надзорния съвет, а това е и единственият медикамент, който не позволява краткия курс от 2 месеца, който е по-добър и за пациентите, и за касата“, каза още подуправителят на НЗОК.

Той даде пример и с други странности в Касата – например при медицинските изделия, които се реимбурсират от нея. Касата плаща за тест ленти за диабетици, които струват 19 лв. Но сега в списъка за реимбурсиране е добавен и нов продукт, който е с 10 лв. по-скъп, затова, че с него може да се изследва в домашни условия не само капилярна кръв, но и венозна.

„Кой ще е този мазохист, който ще си боде вената вкъщи да се изследва, като може и с капилярна кръв да стане това“, попита още г-р Петров.

Стинг АД изразява своята подкрепа за доц. Асена Стоименова

## Спрете с кадровите грешки в лекарствената регулация



Доц. Асена Стоименова е един от малкото директори на ИАЛ, който е експерт, казва Георги Катинов, кьнтрименуджър на Мегокеми.

Както вече clinica.bg писа, здравното министерство има намерение да направи кадрови промени в Изпълнителната агенция по лекарствата, като смени сегашния директор доц. Асена Стоименова. Доколко удачно е да се правят подобни рокади от всяко правителство, как се отразява това на работата на институцията и сектора, попитахме бизнеса.

Анонсираните в различни медии предстоящи промени в ръководството на структура като Изпълнителната агенция по лекарствата ще бъде може би огромна грешка на сегашното ръководство на Министерството на здравеопазването. Работата на директора на ИАЛ изисква не само висока и задълбочена експертиза по много специфична тематика, каквато е лекарствената регулация, но и качества, включващи лидерство и умение за

изграждане на екип. Именно поради тази причина не само в европейски, но и в световен мащаб ръководствата на подобни структури са изключително консервативни и имат усложнен механизъм за избор на директор.

Доц. Асена Стоименова е един от малкото директори на ИАЛ, експерт с дългогодишен опит и задълбочени познания за дейностите в сектора не само в страната, но и в европейски и световен мащаб. За това свидетелства и активното ѝ участие като член на Борда на директорите на Европейската агенция по лекарствата.

За периода, в който доц. Стоименова е начело на агенцията, според скромният ми над 15-годишен опит в комуникация и работа с Изпълнителна агенция на лекарствата, смело мога да заявя, че има значимо подобрение в качеството на предоставяните услуги, в това число спазване на законоустановените срокове по предоставяните услуги, установяване на процедури за консултации на заявителите с

*„Хората имат различни звезди. За тези, които пътуват, звездите са водачи. За други са само малки светлинки.“*

*Антоан дьо Сент Екзюпери*



експертния състав на ИАЛ, възстановяване на стабилността и предвидимостта в дейността на агенцията.

Доц. Стоименова създаде и възможност за експертен диалог между ИАЛ и индустрията не само посредством участие на представители на агенцията в различни форуми, организирани в сектора, но и посредством възможността за преки консултации с експертния състав.

Не на последно място, под ръководството на доц. Стоименова се елиминира практика на предходни директори на ИАЛ за толериране на отделни представители на индустрията, а и самата фармацевтична индустрия вече приема агенцията като партньор, не само като регулатор.

[www.clinica.bg](http://www.clinica.bg)



Споделено от редактора



Уважаеми колеги фармацевти, Тази година се навършват 10 години от създаването на Българския фармацевтичен съюз. Един изпълнен с много очаквания и борби период, период на преход, в който ние, фармацевтите, направихме сериозна крачка в професионалното си развитие.

Съсловието ни се състои от над 6000 магистри по фармация. Частните аптеки, собственост на фармацевти, са около 2500, а т. нар. вериги – собственост на нефармацевти – са около 600.

Въпреки непрекъснатите оспорвания на модела за собствеността и корелацията му с качеството на обслужване, както и липсата на аптечна регулация, политическите „заигравания“ с достъпа до здравни и фармацевтични грижи, натиска от страна на Касата, ценовите борби и пр., колегите фармацевти устояха морално и професионално и не се отказаха да отстояват професионалните си принципи за работата в българската аптека.

### Но какво ни пречи да постигнем успех в бъдеще?

Причините са комплексни, а най-важното е липсата на тясната връзка и обща цел между нас. През годините сме имали поводи за поздравления, в това число и аз съм получавала признания от гилдията, но оптимизмът, че дейността, свързана с фармацевтични грижи е справедлива и обществено значима кауза, за съжаление не се възприема от различните политически нагласи за здравеопазване, както и от крупни бизнес играчи. Разединението ни, липсата на единомислие и цялостна архитектура за развитието на професията, са видими и затова често атакувани.

Ето защо политиките в сектор „Фармация“ често са били деструктивни за аптечния бизнес и дори в негов ущърб. Възжеленията за етичен модел, за фиксирани цени, за справедлива регулация днес са утопия, а тези от нас, които убеждаваме обществото ни за ползите от тяхното въвеждане, сме възприемани едва ли не като „назадничави“

мечтатели. Преминахме през какво ли не – от протестите до отрицанието. Смятам, че ако тази гилдия се създаваше някъде на запад – в Германия, Австрия или Италия – моделът за справедлива, обществено значима фармация щеше да е работещ и полезен за всеки един фармацевт, но... ето ни тук и след 10 години отново сме в изходна позиция.

Пак се питаме каква политика имаме, как защитаваме професията си, каква е собствеността на аптеката, каква е лекарствената и ценова политика, защо няма адекватна защита на фармацевтите, работещи в собствена аптека и т.н.

През последните години се наложи пазарното мислене и очакване от дейността на аптеката, което за съжаление е умело афиширано от немалко наши колеги фармацевти. Ескалирането на процесите нарасна особено през последната година и половина. Станахме свидетели на политика, лишена от прозрачност и обективна преценка по отношение на оперативния мениджмънт в ап-

## В отговор на „Благодарствен адрес от БФС“

ПАСУ

теката – няма да изброявам поредицата от „гафове“ с нормативната база. Тя беше водена единствено от т. нар. „оперативно ръководство“ на БФС. Опитите за провеждане на конструктивни дебати или градивни критики от страна на несъгласните 2-3 членове на УС, от предишното централно ръководство, в това число и от мен, бяха критично отхвърляни или високомерно неглижирани. Конгресът също беше „перфектно“ манипулиран в стил „оперативно ръководство“, в резултат на което голяма част от присъстващите делегати с разочарование се питаха това ли е етиката и морала на съсловието ни.

И днес се питаме същото – това ли е професионалното лице на нашата гилдия, услужливо усмихнато на всички антиаптечни нормативни промени, загърбило колегите си и техните ежедневни борби за оцеляване? Кои защитавате, господа управляващи? Горчивата статистика е безпощадна – множество затворили аптеки, разочаровани колеги, морални и финансови вреди от поредицата бездействия или лоши решения

на преговарящите представители на БФС с институциите – са само част от критиките ни.

Не забравяйте, че сте избрани, за да защитавате професионалните ни интереси (визирам аптеки и търговци на едро), а не личните си. 2000 собственици на аптеки очакват от вас прозрачни, справедливи и ясни действия, конструктивен диалог и отчет за ежедневните ви решения.

Чрез изпратен „Благодарствен адрес“ за професионалния ни устрем няма да затворите думите и действията ни. Излишни са неуместните и лишени от принципност заяждания и лични нападки за нашия морал и етика. Моля, не възприемайте тази моя позиция като лична критика, а като професионално мнение от колега, с успешен 25 годишен дистрибуторски бизнес, оцелял благодарение на ежедневни усилия и лични инвестиции.

Издавам благодарност на всеки един колега, който отстоява професионалния си интерес и се бори за съществуването на аптеката си.

*„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват,  
звездите са водачи. За други  
са само малки светлинки.“*

*Антоан дьо Сент Екзюпери*







# ОРОФАР

Когато проблемът е...  
...инфекция на гърлото и  
устната кухина

- *benzoxonium chloride*
- *lidocaine hydrochloride*

## Препоръчителна дозировка

Дозировка	Деца от 4 до 11 год.	Възрастни и юноши над 12 год.	Начин на приложение
<b>Таблетки за смучене</b> 	1 таблетка на всеки 2-3 часа  <b>макс. 6 таблетки на 24 часа</b>	1 таблетка на всеки 2-3 часа  <b>При тежки инфекции:</b> На 1-2 часа x 1 таблетка  <b>макс. 10 таблетки на 24 часа</b>	Орофар таблетки се оставят да се стопят в устата. Не трябва да се дъвчат или поглъщат.  <b>При афти</b> таблетката да се разтвори бавно в контакт с лезията.
<b>Спрей за устна лигавица</b> 	3-6 пъти на ден x 2-3 впръсквания  <b>интервал 2-3 часа между впръскванията</b>	3-6 пъти на ден x 2-4 впръсквания  <b>интервал 2-3 часа между всяка доза</b>	Орофар спрей се впръсква в устата или в задната част на устната кухина. Трябва да се прилага при деца само под родителски контрол. Не трябва да се прилага при деца, които не могат да задържат дишането си.

## Антисептик с широк спектър на действие:

- Мощно бактериостатично и бактерицидно действие спрямо Gram (+) и в по-малка степен спрямо Gram (-) бактерии
- Фунгицидно действие
- Противовирусни свойства спрямо мембранолимитирани вируси като Influenza, Parainfluenza и Herpes hominis virus

**Антисептик с висока степен на повърхностна активност, обуславяща силно пенетриращо действие.**  
**Локален анестетик, който облекчава болката, причинена от възпалено гърло и инфекции в устата.**

**Не съдържа захар**  
**Не дразни лигавицата**



**СПРЕЙ**  
**ТАБЛЕТКИ ЗА СМУЧЕНЕ**

**● Антисептик**  
**+**  
**● Анестетик**

• Фарингит • Ларингит • Простуда • Тонзилит - в комплексната терапия • Стоматит • Афтозни язви • Гингивит

**ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ:** Свръхчувствителност към активното вещество бензоксониев хлорид или към други кватернерни амониеви съединения; Свръхчувствителност към активното вещество лидокаиново хидрохлорид или към други местни анестетици от групата на амидите; Свръхчувствителност към някое от помощните вещества, изброени в т. 6.1 от КХП. Запознайте се с пълния текст на кратките характеристики на продуктите Орофар 1 mg/1 таблетки за смучене, отляти и Орофар 0.2%/0.15% спрей за устна лигавица, разтвор (КХП N 35128/02.11.2016 и КХП N 35674/03.11.2016) на официалната страница на ИАЛ (<http://www.bda.bg>)  
 Орофар е търговска марка, притежавана от или лицензирана на групата компании GSK.  
 CNBA/CHMSM/0003/17

**ЗА ПОВЕЧЕ ИНФОРМАЦИЯ:**  
 GSK Consumer Healthcare, тел. 02/9531034.

**ПРИТЕЖАТЕЛ НА РАЗРЕШЕНИЕТО ЗА УПОТРЕБА:**  
 GlaxoSmithKline Consumer Healthcare (UK) Trading Limited,  
 Обединено Кралство





За регулиране на кашличния рефлекс и облекчение на кашлица от различен произход

# Sinecod®

**Синекод разбива порочния кръг „кашлица-дразнене-кашлица“**



- Разрежда кашличните пристъпи
- Подобрява дишането
- Различни форми за различните нужди и предпочитания
- Подходящ и за деца (сироп и капки)
- Широка терапевтична ширина



#### Перорални капки

10 капки съдържат 2,5mg бутамиратов цитрат

**Деца от 2 месеца до 1 год.**

10 капки 4 пъти дневно

**Деца от 1 до 3 год.**

15 капки 4 пъти дневно

**Деца от 3 до 6 год.**

25 капки 4 пъти дневно



#### Сироп с дозировъчна чашка

5ml съдържат 7,5mg бутамиратов цитрат

**Деца от 3 до 6 год.**

1 чаена лъжичка (5ml) 3 пъти дневно

**Деца от 6 до 12 год.**

2 чаени лъжички (10ml) 3 пъти дневно

**Юноши над 12 год.**

1 супена лъжица (15ml) 3 пъти дневно

**Възрастни над 18 год.**

1 супена лъжица (15ml) 4 пъти дневно



БЪРЗО СЕ АБСОРБИРА СЛЕД **5 МИН\***

\*Бутамиратовият цитрат се абсорбира бързо след орално прилагане, с измерени концентрации, установени в кръвта от 5 до 10 минути след прилагането на 22,5 mg, 45mg, 67,5mg и 90mg дозови нива.

#### Таблетки с удължено освобождаване



1 таблетка съдържа 50mg бутамиратов цитрат

**Юноши над 12 год.**

1 таблетка 1-2 пъти дневно

**Възрастни над 18 год.**

1 таблетка 2-3 пъти дневно



**Противопоказания:** Свръхчувствителност към активното вещество бутамиратов цитрат или към някое от помощните вещества изброени в точка 6.1. от КХП. Синекод 0,15% сироп, Синекод 0,5% перорални капки разтвор и Синекод 50 mg таблетки с удължено освобождаване са лекарствени продукти без лекарско предписание. Съдържат бутамиратов цитрат. Запознайте се с пълния текст на кратката характеристика на лекарствените продукти (Синекод 0,15% сироп, КХП 34986/18.10.2016; Синекод 0,5% перорални капки, КХП 34987/18.10.2016; Синекод таблетки 50 mg, КХП 35675/30.11.2016; на официалната страница на ИАЛ ([www.bda.bg](http://www.bda.bg))).

Притежател на разрешението за употреба: GlaxoSmithKline Consumer Healthcare (UK) Trading Limited, Обединено Кралство

За пълна информация: GSK Consumer Healthcare, тел. 02/9531034.

**Sinecod** е търговска марка, притежавана от или лицензирана на групата компании GSK.

CHBA/CHMSM/0003/17

clinica.bg

„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват,  
звездите са водачи. За други  
са само малки светлинки.“  
Антоан дьо Сент Екзюпери



Фарма  
новини

**№1** на аптечен пазар засега  
продължава да е „Стинг“

Това не е единственото разместване в позициите сред дистрибуторите. „Фаркол“ (2.46%) е бил изместен от петото място, на което се нарежда през последните няколко години, от търговеца на едро „Алта Фармасютикълс“ с пазарен дял от 4.2% за 2016 г. Фирмата гоставя медикаменти на някои от най-големите болници в страната, както и на най-сериозните вериги аптеки. На седмо място се нарежда „Медекс“ с 2.24% пазарен дял, като фирмата участва основно на болничен пазар.

Въпреки разместванията сред основните дистрибутори на медикаменти в страната, особена промяна в тенденциите на пазара на едро няма. Консолидацията в сектора продължава и се очаква да заема все по-големи размери, коментира Оля Василева, директор на Българската асоциация на търговците на едро с лекарства. Причините за това са все по-свитите маржове на пазара, ценовите рес-

## Рокади сред търговците на лекарства

По данни на IMS

трикции, които се предприемат в целия свят и ограничаването на публичния ресурс за здравеопазване. Въпреки че населението застарява и средният годишен ръст на фармацевтичния пазар в световен мащаб е над 5%, за развитите европейски страни той ще е едва 0.9%. Поради тази причина се засилва и вертикалната интеграция, при която все повече дистрибутори се насочват към придобиването на аптеки и консолидация с цел реализиране на икономия от мащаба.

### Пазарът на лекарства в България все още расте с по-големи темпове

Общият му размер за 2016 г. е над 2.7 млрд. лв., като ръстът му е около 6.5% спрямо 2015 г. Прогнозите на IMS обаче са, че през тази година той ще намали темпа на увеличението си до 4-6%. Макар и с известно закъснение, тенденциите на развитите европейски страни се реализират и на нашия пазар, като се очаква те да се задълбочават все повече, обяснява Оля Василева. Освен консолидацията и интегра-

цията, дистрибуторите разширяват и портфолиото на стоките, които предлагат. Много от тях гоставят не само лекарства и хранителни добавки, но и козметика, медицински изделия и апаратура.

В последните години дистрибуторите се ориентираха и към паралелната търговия, която им помага да реализират по-добри печалби, отколкото на вътрешния пазар. За съжаление обаче това явление говеде до недостиг на определени медикаменти за българските пациенти.

#### ТОП 5 на дистрибуторите за януари 2017

##### Общ пазар

Либра - 21.74%  
Софарма - 20.36%  
Фармент - 19.17%  
Стинг - 19.10%  
Алта - 5.8%

##### Аптечен пазар

Стинг - 23.06%  
Фьоникс - 22.68%  
Фармент - 22.32%  
Софарма - 17.94%  
Алта - 4.2%

##### Болничен пазар

Софарма - 31.97%  
Фьоникс - 17.19%  
Алта - 13.35%  
Медекс - 11.81%  
Фаркол - 4.6%

# Анафтин®

За Вашите пациенти с  
афти и лезии по  
лигавицата на устата!<sup>1</sup>



## ЩИТ СРЕЩУ БОЛКАТА<sup>1</sup>

Анафтин® покрива раната със защитен филм, като по този начин предпазва оголените нервни окончания от по-нататъшно дразнене и помага да се намали болката.<sup>1</sup>



## ЕСТЕСТВЕНО ЗАЗДРАВЯВАНЕ<sup>1</sup>

Под предпазващото от болка защитно покритие, формулата на Анафтин® подпомага естествените процеси на излекуване.<sup>1</sup>

- Хиалуроновата киселина създава среда, която помага за възстановяване на увредената тъкан.<sup>1</sup>
- Алое вера допринася за овлажняващия ефект и помага за облекчаване и успокояване на раздразнената лигавица.<sup>1</sup>



Спрей



Вода за уста



Гел

- ✓ Облекчава болката<sup>1</sup>
- ✓ Бърз ефект и продължително действие<sup>1</sup>

- ✓ Без дразнене<sup>1</sup>
- ✓ Не съдържа алкохол<sup>1</sup>

1. Указания за употреба на продуктите Анафтин® към 10/2014  
Медицински изделия. Информация за медицински специалисти. За допълнителна информация прочетете указанията за употреба или се обърнете към „Берлин-Хеми/А. Менарини България“ ЕООД, София 1784, бул. „Цариградско шосе“ 147, ет. 3,  
е-мейл: bcsofia@berlin-chemie.com Безплатна линия за съобщаване на нежелани реакции: 0800 80 828 BG\_ANA-03/2017\_02





Юлиан Узунов  
Консултант от  
Top Management  
Advisors



## И може ли аптеката да избира своите клиенти?

Повече от 20 години конкуренцията в аптекния сектор в страната расте, макар че през последните десетина години броят на аптеките се стабилизира. Регистрираните аптеки са малко повече от 4 000, а реално работещите – малко над 3 500. В сравнение с другите държави в Европа, България е сред страните с най-много аптеки на глава от населението. Това поставя участниците на този пазар в състояние на постоянна борба за клиенти и много от тях изпадат във все по-неизгодна позиция.

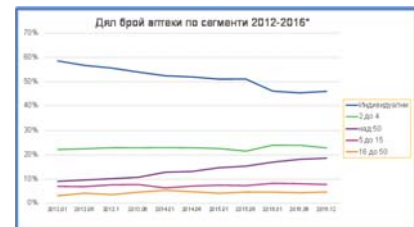
В повечето страни на континента в аптекния сектор има силна държавна регулация и/или активна съсловна политика, която да не допуска „канибализация“ между фармацевтите. У нас надделява индивидуалният стремеж към печалба и всеки гледа да се спасява сам, в резултат на което страда цялото съсловие.

Аптекният бизнес е почти изцяло в частни ръце и затова не

можем да виним за намеса държавните институции. Никъде по света не съм виждал безумието, което се наблюдава около някои големи болници, където има 10-15 аптеки, които се борят да разделят една обща „баница“. Проблемът се изостря и от особено разпределението на аптеките. По данни на Българския фармацевтичен съюз има десетки общини, където няма нито една аптека, докато в големите градове те са твърде много.



Развитието на аптекната мрежа през последните години се държи почти изцяло на разширяването на аптекните вериги и създаването на нови. В резултат на това намалява броят на независимите аптеки, а растат най-вече големите вериги, които отварят нови обекти.



Ако направим анализ на тенденциите в сектора, се вижда, че аптеките, които са част от по-голяма верига, имат значителни предимства. Почти всички техни обекти са по-големи, разполагат с повече персонал, дават по-добри възможности за обучение на кадрите и, в крайна сметка, имат значително по-високи обороти. Данните, които предлага IMS, са категорични.



Очевидно ефективността, която произлиза от „икономиката на мащаба“, казва своята дума и това

## Как клиентът в България избира аптека?

води до реструктуриране на целия сектор. Верижните аптеки имат растящ пазарен дял, който приближава 80%, и заемат все повече територии във всички сегменти на аптечната номенклатура. Ако направим сравнение с останалите страни от Европейския съюз, големите български аптеки се приближават до средните европейски нива (данни за България на IMS, а за Европа – на James Dudley).



На фона на тези данни можем да заключим, че при много от независимите аптеки въпросът вече не е каква е печалбата, а дали могат да оцелеят. По този повод възниква въпроса дали не е справедливо да се осигури защита на малкия бизнес. Ако направим аналогия с други потребителски стоки, наблюдаваме как супермаркетите и хипермаркетите-

те „изяждоха“ малките магазинчета. Когато се появиха „Метро“ и „Технополис“, беше унищожена част от малкия бизнес, който обаче беше свикнал да работи с надценка над 200%. Можем да не харесваме хипермаркетите, но те ни спасяват от лакомията на гребния търговец.

В аптечния сектор цените са регулирани, но отново по-ниски цени могат да си позволят големите вериги, които получават отстъпки, до които независимите аптеки нямат достъп. Особено ако някоя верига работи по модела „дискаунтър“, което значи да работи с максимално ниски цени (или да си изгради имидж на „евтините аптеки“), не е възможно да бъде победена в „ценовата война“. Това означава, че клиентът трябва да бъде привлечен с други средства.

### Как клиентът избира аптека?

Можем да гадаем и философстваме на тази тема, но е желателно да се работи и с обективни данни. По примера на една популярна телевизионна игра, зададохме на 100 чове-

„Хората имат различни звезди. За тези, които пътуват, звездите са водачи. За други са само малки светлинки.“

Антоан дьо Сент Екзюпери



ка от София въпроса „Кои са важните за Вас критерии при избор на аптека?“ Подбрахме само хора, които са образовани и които ходят на работа. Резултатите водят до различни изводи. Това не е строго научен метод, но извадката дава ясна представа за основните тенденции.



След това повторихме задачата за ранжиране на същите критерии в няколко големи града в страната. Резултатите не са много различни, като изключим повишената роля на цената.



Очевидно хората, които работят, ценят своето време повече от цената на продукта. Местоположението явно е ключов фактор за аптеката, която трябва да бъде близо до дома или работното място, или да бъде там, където има голям клиентопоток (например в центъра на града). За тези хора особено значение има и наличността, защото не обичат да обикалят и да търсят своя продукт.

Безспорно компетентността и обслужването имат голямо значение, но те не трябва да се преувеличават. Повечето от важните лекарства са с рецепта от лекаря и често клиентът не се нуждае от консултациите на фармацевта. За да се случи последното, наистина е необходимо голямо доверие. Безспорно, някои от аптеките в модерни вериги имат отлична локация, поради което се стига до откази и персоналът е добре обучен. Затова привличането на клиенти се превръща в ключов фактор за развитието на аптеката. Ако от горната анкета видяхме как платежоспособният клиент си избира аптека, възниква следващ въпрос.

### Може ли аптеката да си избере клиентите?

В съвременна България вече се полчи социално, образователно и икономическо разслояване, където – според левите идеолози – има растяща несправедливост, а според социалните експерти – нещата си дойдоха на мястото. Образованите и работливите вече получават все повече, което не беше така в мина-

лото. За съжаление, има голяма прослойка от населението, която се явява жертва на прехода – това са голяма част от пенсионерите, чието икономическо състояние няма значително да се промени. Логично е, че те ще се стремят да получат по-ниска цена и нямат проблем с времето.

Има и втора прослойка от хора, които не са се постарали да придобият подходящо образование, които вършат нископлатена работа или изобщо не работят и живеят основно от социални помощи и детски добавки. С темата за безработицата е трудно да се спекулира, ако се гледат реалните данни – в редица области има огромен дефицит на всякакви кадри, а според последни официални проучвания има минимум 700 000, които категорично не си търсят никаква работа.

Макар че политиците постоянно повтарят, че в България няма средна класа, доходите на образованите и работливите непрекъснато растат и средната работна заплата в края на 2016 г. е 990 лв. Ако се прибавят и плащанията в сивия сектор, сумата е значително по-голяма. Възможно ли е една аптека да си „избере“ именно тези образовани и платежоспособни клиенти? Няма ли всички те да отидат в нова лъскава аптека с богат асортимент и млади кадри?

Нека се поучим от опита на Великобритания, където се поддържа „мирно съвместно съществуване“ между независимите аптеки (които са почти половината от общо 12 500) и

аптечните вериги, където някои обекти са над 2 000 кв.м. Очевидно в независимата аптека трябва да има достатъчен асортимент и обслужването трябва да е на високо ниво, иначе тя няма да оцелее.

Можем отново да направим и аналогия с другите потребителски стоки. Гаражните бакалии изчезнаха, но все по-често в големите градове се появяват „бутици“ под формата на фирмени магазини на малки елитни мандри или обекти за „органични/био“ храни и дори магазини за хора със специални потребности. Те са си избрали да работят за клиенти, които са платежоспособни или имат вкус и искат да водят здравословен начин на живот (ако човек не пуши и не пие твърде много може спокойно да си позволи по-скъпите храни).

По същия начин една аптека може да работи за тези, които имат много ограничени финансови възможности (има поне две вериги с такава насоченост) или да „покани“ клиентите, за които асортиментът, компетентността и обслужването са по-важни от ценовата разлика. Разбира се, не трябва да подценяваме цената и засега функционират два основни подхода – икономика на мащаба (аптечните вериги) и обединения със сътрудничеството на дистрибутор. Тези обединения позволяват да се получат условия, които да приближат независимите аптеки до ценовите равнища на големите вериги, като същевременно всеки привлича и задържа клиентите си със своята ярка индивидуалност и „незаменимо“ обслужване.

# PEDIAKID

Здраве от природата



Сироп за нос и гърло



Спрей за нос и гърло



**ЕВРОМЕД**

[www.pediakid.bg](http://www.pediakid.bg)

100% вроден рефлекс  
на майките

LABORATOIRES  
INELDEA

„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват,  
звездите са водачи. За други  
са само малки светлинки.“  
Антоан дьо Сент Екзюпери



Фарма  
новини

## МЗ пак обеща електронна рецепта

clinica.bg

До 2018 г. трябва да пуснем в действие електронната рецепта и досие. Това каза доц. Найден Шиваров от здравно министерство на форум за „Дигиталното здраве и медицинските иновации“, който се провежда в София.

И двата компонента ще са част от поредната електронна здравна система, която прави ресорното ведомство. Средства за реализирането ѝ се очаква да дойдат от еврофондовете. Подали сме проектно предложение към съответната оперативна програма „Добро управление“, обясни Шиваров. Освен електронна рецепта и досие, в него е заложено изграждането и на различни медицински регистри. Като начало броят им ще е 21, но може да се увеличава, допълни Шиваров.

Електронната система ще дава възможност и за генерирането на всякакви справки и анализи. Все още обаче не е ясно дали проектът ще се реализира. Това е поне шестият опит да се направи електронна здравна система у нас. Досега всички бяха или на парче, или

завършваха с пълен провал. Електронна система междуременно ще прави и столичната община. В нея тя ще се опита да свърже 25 ДКЦ-та и медицински центрове и 14 болници.

Нужда от въвеждане на регистри има и във фармацевтичната сфера, стана ясно още по време на форума. В момента няма едно място, на което човек може да намери информация кои лекарства са пуснати на пазара, на каква цена, дали се реимбурсират от касата, каза проф. Илко Гетов, председател на Българския фармацевтичен съюз.

Според него някакво улеснение и ред в това отношение ще сложи системата за верификация на лекарствата, която се прави на европейско ниво и която трябва да влезе в сила от февруари 2019 г. и у нас. България е една от страните с висока степен на готовност за прилагането ѝ. Тя предвижда всяко лекарство да получи уникален номер, с който ще може да се проследява пътя му навсякъде, във всеки един момент.



**ЗА ПЪРВИ ПЪТ У НАС!**

Vitaslim **DREN**

## Първият гренатор с тройно действие

Vitaslim DREN е единственият по рода си грениращ продукт, който ефективно редуцира телесното тегло и целулита. Благодарение на изключително мощната му формула резултатите се забелязват бързо.

- 1** Отвежда излишните течности
- 2** Изгаря натрупаните мазнини
- 3** Изглажда целулитните зони

- ✓ Висока концентрация на активните съставки
- ✓ Течна форма с максимална абсорбция
- ✓ Бързо действие



**ПРИРОДНИ СЪСТАВКИ  
С ДОКАЗАН ЕФЕКТ!**

30 капсули



Vitaslim DREN е хранителна добавка, произведена във Франция от Capsugel за Vitaslim Ltd. по технологията Licaps®.

ТЪРСЕТЕ ПРИ ДИСТРИБУТОРИТЕ НА ЕДРО!

02/944 26 27

[vitaslim.eu](http://vitaslim.eu)

ПРИ ХРЕМА И ЗАПУШЕН НОС...

# ТЕНОРОС

Таблетки за смучене



АКЦИЯ: 3 + 1 оп. бонус  
5 + 2 оп. бонус

Промоцията е валидна **до 31 март 2017**

pharmaselect.

ние се грижим за вашето здраве

# ПРОМОЦИЯ НА АЛГЕЗАЛ КРЕМ

Алгезал крем 40g



5 + 1 оп. бонус

Алгезал крем 40g



30 + 7 оп. бонус

**Алгезал крем**  
ПРИ МУСКУЛНИ И СТАВНИ БОЛКИ

KOT № 1712 / 14.03.2008  
IP A. 221 / 23.10.2008

# 2 в 1

1 крем - двойно действие



**Бързо облекчава болката  
Действа продължително**



За пълна информация:  
**STING**  
София 1592, бул. Асен Йорданов 6  
тел: 02/970 311; факс: 02/970 33 01  
**pharmaselect.**  
Pharmaselect International Beteiligungs GmbH,  
Ernst-Melchior-Gasse 20,  
1020 Vienna, Austria

**Algesal**  
ДВА ПЪТИ ПО-СИЛЕН

ПРОМОЦИЯТА Е ВАЛИДНА ДО 31 МАРТ 2017



**Иглика (Primula)** е род, обхващащ около 400-500 вида многогодишни тревисти растения от семейство Primulaceae, като голяма част от тях са хибриди. Заради ранният ѝ пролетен цъфтеж в Русия са ѝ дали името Първоцвет. Игликата е най-разпространеното градинско цвете в България.

Древните скандинавски саги разказват, че в края на дъглата и студена зима на земята пристигала младата и красива богиня Фрея. Тя слизала от колесницата си, в която били впрегнати две пухкави котки, и отключвала пролетта. За ключове ѝ служели игликите. И наистина стъбълцата с цветовете приличат на връзка златисти ключета.

С разнообразната си цветна палитра, игликата е колоритно градинско цвете. Някои от хибридните сортове са с цветове, надминаващи 4-5 см в диаметър. Примулата има късо нишковидно коренище. Стеблата са обикновено изправени и къси, или почти липсващи при някои видове. Листата са назъбени, с леко продълговата до яйцевидна форма, мъхести и набръчкани, захванати в розетка в основата на стеблото на растението. Цъфти от февруари до май.

Игликата произхожда от умерените зони на северното полукълбо. В България са известни 8 вида в диво състояние, като 4 от тях са защитени от Закона за биологичното разнообразие.

# Иглика

Отглежда се изключително лесно и дори и да не се полагат особени грижи за нея цъфти всяка пролет. Желателно е редовно поливане през лятото.

Използват се коренището и корените, цветовете и листата. Коренището с корените се събира преди цъфтеж – през април, и след узряване на семената, когато листата са започнали да жълтеят – през юни. Цветовете се събират през март-юни. Листата се събират през март-май, по време на цъфтеж.

## Лечебно действие

Корените имат отхрачващо, потогонно и диуретично действие. Върху нервната система действат успокоително. Лечебният ефект се дължи на съдържащите се в растението сапонини, етерично масло, гликозиди и естери на салициловата киселина.

- корените се използват при лечение на катар на горните дихателни пътища; всички видове кашлица и бронхити; бронхиална астма; грип; шипове; възпалителни заболя-

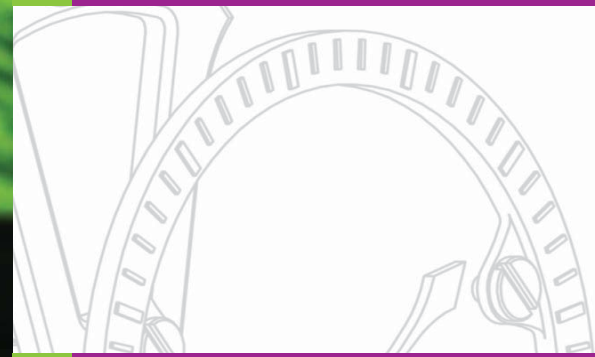
вания на пикочните пътища, трудно уриниране, подагра.

- листа: против отпадналост, главоболие, недостиг на вит. А и С
- цветовете: нервна слабост, безсъние, главоболие

Цветът и листата на игликата се използват при задух, виене на свят, главоболие (употребява се цветът), безсъние, трудно уриниране, подагра, епилепсия, нервна слабост, треперене, апоплексия; сварени в мляко се препоръчват при копривна треска и спазмофилия (при малки деца). Цялата билка се употребява още при сърдечна слабост, шипове, бъбречни възпаления.

## Приложение:

1 с. л. корени се вари 10 минути в 500 мл вода. Пие се по 1 кафеена чашка преди ядене, 4 пъти дневно подсладено с мед. От надземната част 2 супени лъжици се запарват с 500 мл вода 4-5 минути. Прецежда се и се пие 3 пъти дневно по 100 мл преди ядене. Чайт има силата да изчисти всички вредни токсини в тялото. Може да се използва при остри инфекции на горните диха-



*„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват,  
звездите са водачи. За други  
са само малки светлинки.“  
Антоан дьо Сент Екзюпери*



телни пътища, язва на дванадесетопръстника, хронична сърдечна недостатъчност, акне, ревматоиден артрит, остеоартроза, невроза, мигрена, заекване.

**Важно!** При приемането на иглика може да се получат алергични реакции. Добре е преди да решите да се лекувате с тази билка, да се посъветвате със специалист. Страничните ефекти могат да бъдат повръщане, гагене, отпадналост и др.

Благотворното влияние на маслото от вечерна иглика е познато из цял свят. Съдържащите се в маслото мастни киселини – линолева, гама-линоленова, олеинова, палмитинова, стеаринова, алфа-линоленова и ейкозенова, го превръщат в ефективно средство при лечението на редица заболявания, сред които профилактика на сърдечно-съдови болести, хипертония, нарушения на кръвообращението, образуване на тромби.

Прилага се при лечение на артрит, за възстановяване на организма след силен стрес, за намаляване на болка и при възпаления. Маслото от

вечерна иглика притежава свойството да подобрява състоянието на кожата, косата и ноктите. То е ефективно средство за „потушаване“ на неприятните симптоми на ПМС и менопауза, подобрява женската фертилност и намалява рисковете състояния при бременност. Широко се прилага и при лечението на кистозни процеси в яйчниците.

Маслото от вечерна иглика се използва ефективно и при екзема и сух дерматит. Редица медицински изследвания са доказали ефективността му при лечението на различни невъзпалителни дерматози, както и положителното му въздействие при лечение на псориазис и акне.

Маслото от вечерна иглика се прилага и при спазването на диети, тъй като активизира изгарянето на мазнините в тялото. Научно доказано е, че употребата на масло от вечерна иглика може да намали нивото на лошия холестерол. То понижава високото кръвно налягане, благодарение на способността на простагландините да предотвратяват тромбози и артериални спазми.

Простагландините са полезни и при лечението на ревматоиден артрит и намаляват риска от развитие на остеопороза. Гама-линоленовата киселина намалява загубите на калций от организма и спомага за абсорбцията му в костите.

Диабетът е свързан с метаболитни нарушения на незаменимите мастни киселини. Една от тези аномалии е нарушаването на синтеза на гама-линоленовата киселина от линолева киселина. Получавайки от маслото гама-линоленова киселина в готов вид, човешкият организъм се снабдява с мастни киселини в достатъчно количество за нормално протичане на обмяната на веществата.



„Хората имат различни звезди.  
За тези, които пътуват,  
звездите са водачи. За други  
са само малки светлинки.“  
Антоан дьо Сент Екзюпери



Здрав  
новини

**СЗО** публикува първия си списък на резистентни „приоритетни патогени“ – каталог на 12 семейства бактерии, които представляват най-голямата заплаха за човешкото здраве.

Списъкът е изготвен в опит да насочва и насърчава научните изследвания и развитие (R&D) на нови антибиотици, като част от усилията на СЗО за справяне с нарастващата глобална устойчивост на антимикробни лекарства.

Той подчертава по-специално заплахата от грам-отрицателни бактерии, които са резистентни към множество антибиотици. Разделен е в три категории в зависимост от спешността на нуждата от нови антибиотици: критичен, висок и среден приоритет.

Най-критичната група включва мултирезистентни бактерии, които представляват особена заплаха в болници, старчески домове и сред пациентите, чиито

грижи изискват ползването на устройства като инхалатори и кръвни катетри. Тук се включват Acinetobacter, Pseudomonas и различни Enterobacteriaceae (включително Klebsiella, E. коли, Serratia, и Proteus). Те могат да причинят тежки и често смъртоносни инфекции, като инфекции на кръвта и пневмония.

Известно е, че тези бактерии са станали резистентни към множество антибиотици, включително карбапенеми и цефалоспоринови трето поколение и са най-добрите налични антибиотици за лечение на мултилекарствени резистентни бактерии.

На второ и трето ниво в списъка – високите и средни приоритетните категории – съдържат други резистентни бактерии, които причиняват по-често срещани заболявания като гонорея и хранително отравяне, причинено от салмонела.

Г-20 здравните експерти се срещнаха и в Берлин по този повод. Г-н

## СЗО алармира: Спешно са необходими нови антибиотици

Херман Грое, федерален министър на здравеопазването на Германия каза „Ние трябва да създадем ефикасни антибиотици за нашите здравни системи. Ние трябва да предприемем съвместни действия гнес за по-здравословно утре.

Ето защо ще обсъдим и обърнем специално вниманието на Г 20 в борбата срещу антимикробната резистентност. Този първи списък е глобален приоритет и СЗО е важен инструмент, за да се осигури и ръководи изследователска и развойна дейност, свързана с нови антибиотици.“



PHILIPS  
AVENT

Грижа за майката  
и детето

# Избрани категории продукти Philips Avent - 20% намаление



В промоцията участват:

- Уреди за затопляне на храна
- Неразливачи се чаши
- Стерилизатори
- Помпи за изцеждане на кърма /избрани модели/
- Уред за готвене на пара и блендер

Само от 1 март до 31 март 2017 г.

Вносител: ИВЕНТАС ЕООД,  
тел. 02 955 5115; [www.iventas.bg](http://www.iventas.bg)



# ДАНДУМ®

охлаждаща гел терапия

**Ментол 5% w/w    Камфор 1% w/w    Етерични масла**

- ✓ **Болка в мускулите, сухожилията, ставите**
- ✓ **Оток при навяхвания, изкълчвания, натъртвания**



**Облекчава болката - Предотвратява отока**

**възрастни и деца над 2 г. - 3-4 пъти дневно**

# ВЕРНАЛИН®

облекчение с двойно действие

**Ментол 5% w/w    Камфор 1% w/w    Метил салицилат 10% w/w**



- ✓ **Болки в мускулите, врата, ставите**
- ✓ **Разтежения, лумбаго, ишиас**

**Охлажда - Затопля - Облекчава**

**възрастни и деца над 12 г. - 3-4 пъти дневно**

**Производител:** AGETIS Supplements, партньор на Medochemie Ltd, Кипър (EU)

**Дистрибутор:** „Медофарма“ ЕООД, София, ж.к. „Младост“ 1, бл. 38Б, тел. +359 2 974 37 09

**AGETIS**  
Science of Wellbeing



# Lactoflor®

# Fibers NATURAL

## Почувствайте се добре!

При нередовен стомах с клинично доказан пребиотичен ефект

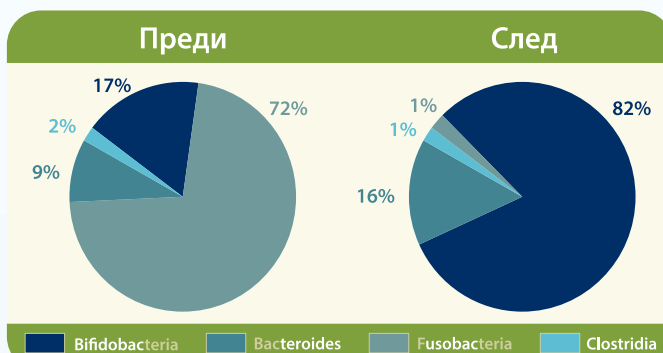


Консумацията на фибри при повечето хора е значително по-ниска от необходимото количество - почти наполовина от препоръчаното от световните здравни експерти. Поради тази причина е необходим допълнителен прием на фибри под формата на хранителни добавки, които да допринесат за оптималното действие на стомашно-чревната система и подпомагане на перисталтиката. **LACTOFLOL NATURAL FIBERS** е натурален продукт, който подпомага нормалната функция на червата, увеличава проходимостта и детоксикира организма. LACTOFLOL FIBERS съдържа 100 % натурални фибри под формата на инулин, извлечен от корена на цикория. Коренът на това растение съдържа изключително висока концентрация на инулин, който е извлечен чрез процес на мека екстракция с гореща вода. Използван е Orafiti® Inulin с доказан пребиотичен ефект\* на утвърдената международна компания BENEOL.

### КАКВО ОТЛИЧАВА LACTOFLOL NATURAL FIBERS?

- Подобрява функцията на чревната флора - с клинично доказан здравословен ефект\*\*
- Изчиства организма от токсини
- Спомага за редуциране на теглото и намаляване на общия калориен прием
- Допринася за по-доброто абсорбиране на калций от организма - важен фактор за здрави кости и костна плътност
- Изцяло натурален продукт, без ГМО
- Приятен сладък вкус
- Еднократен дневен прием - може да се консумира с храна (мюсли, мляко) и течности (вода, сок)
- Подходящо и за деца над 2 години

\* През януари 2015 г. на базата на задълбочено научно изследване ЕФСА публикува позитивна оценка за ефекта на Orafiti® Inulin за подобрене функцията на червата и увеличаване на растежа на бифидобактерията.



\*\* Повече от 250 специфични научни изследвания и клинични тестове потвърждават благотворните ефекти на инулина за здравето.

[www.lactoflor.bg](http://www.lactoflor.bg)  
и [www.kendypharma.bg](http://www.kendypharma.bg)

**kendy**  
PHARMA

Следете ни във



Lactoflor

# SILECTUS...

## ПОМОЩ ОТ ПРИРОДАТА

### ПРИ ИНФЕКЦИИ НА ГОРНИ ДИХАТЕЛНИ ПЪТИЩА

- Уникална растителна комбинация.
- Втечнява вискозния секрет и подпомага самопочистването на горните дихателни пътища.
- Действа противовъзпалително.
- Подпомага откашлянето.
- Подкрепя имунната система.
- Повлиява не само симптомите, но и патогените.

### И всичко това по естествен път!

**SILECTUS**  
таблетки x 30



**SILECTUS**  
сироп с вкус на  
сини сливи 150 мл  
Подходящ и при  
деца над 3 години.

**Акция: 5+1; 10+3; 30+10**

Акцията е валидна и за двете форми: сироп и таблетки от 01.03.2017 до 30.04.2017.

# Маг6

**НАМАЛЯВА  
УМОРАТА**

**AGETIS**

Science of Wellbeing

**УВЕЛИЧАВА  
ЕНЕРГИЯТА**

## **МАГНЕЗИЙ**

**първи признаци на  
недостиг:**

*Раздразнителност  
Безпокойство  
Депресия  
Необичаен сърдечен ритъм  
Предменструален синдром*

*Схващане на мускулите  
Мускулни спазми  
Болки в стъпалата  
Мускулна слабост  
Умора*

## **ВИТАМИН В6:**

*Спомага за пълноценното  
усвояване на магнезий в  
организма*

## **ЗА СПОРТИСТИ**

*подпомага поддържането на  
мускулния тонус и  
електролитния баланс*

## **ЗА БРЕМЕННИ ЖЕНИ**

*допълва нуждите на майката  
и плода при производството  
на червени кръвни клетки и  
оформянето на костите*

## **ЗА ЖЕНИ С**

## **ПРЕДМЕНСТРУАЛЕН СИНДРОМ**

*подпомага регулирането на  
хормоналната активност*

## **ЗА ВСИЧКИ**

*допълнителна енергия  
силна имунна система  
добро настроение  
добър сън*



## **Хранителна добавка**

48 mg Магнезий  
5 mg Витамин В6



## **ЕДИН ИСТИНСКИ МАГЪОСНИК!**

**Препоръчителна употреба:** Възрастни и деца над 12 години: 1 таблетка (48 mg магнезий + 5 mg Витамин В6) или 2 таблетки (96 mg магнезий + 10 mg Витамин В6) дневно преди или по време на хранене.  
**Производител:** AGETIS Supplements, партньор на Medochemie Ltd, Кипър (EU)  
**Дистрибутор:** „Медофарма“ ЕООД, София, ж.к. „Младост“ 1, бл. 38Б, тел. +359 2 974 37 09

## Lichensed®

### иновативна формула за облекчаване на дихателните пътища

**Lichensed®** е патентована, иновативна формула, която действа директно на дихателните пътища, освобождава напрежението и отнема болката.

**Lichensed®** е комбинация от натурални, активни съставки, разработени в съответствие с философията на природната медицина и в унисон с най-новите съвременни изисквания и технологии. Съдържат натурални екстракти от исландски лишей, котешки нокът, бяла ружа, росянка и прополис, които със своите противовъзпалителни, имуностимулиращи и успокояващи свойства оказват максимална ефективност при възпаления на гърлото, пресипналост, хрема или кашлица.

**Lichensed® Балсамов сироп** е медицинско изделие, което гали лигавиците на първичните дихателни пътища. Иновативната формула му позволява да се задържа за лигавицата на устата и да ограничи контакта с външни фактори. Балсамовият сироп създава защитен слой, който успокоява и предпазва дихателните пътища. Изделието е предназначено за суха и/или продуктивна кашлица.

На пазара е вече и **Lichensed® Балсамов сироп за възрастни**. Обогатен с живовляк.

Пастилите за смучене **Lichensed®** облекчават гразненето в гърлото, свързано с болка, парене

и затруднения при преглъщане. Специалната им формула от естествени съставки действа като преграда, която покрива устната кухина и я защитава от контакт с външни гразнещи фактори. Обогатен е с екстракт от алое вера, който помага да се поддържа овлажняването на лигавицата и увеличава съвкупността от действието на продукта.

**Lichensed® Спрей за гърло** също облекчава гразненето в гърлото. Обогатен е отново с екстракт от алое вера и е лесно приложим за директно впръскване в устната кухина. Спреят за гърло **Lichensed®** облекчава неприятните симптоми в случай на възпалено гърло.

**Lichensed® – Спрей за нос** е медицинско изделие, предназначено за почистване на носната кухина. Продуктът съдържа физиологичен разтвор, който благоприятства насалната деконгесия и улеснява дишането. Присъствието в него на патентованата формула на **Lichensed®** осигурява комфорт и облекчава възпалението на носа: благодарение на барьерния ефект, дължащ се на полизахаридния компонент, продуктът овлажнява и предпазва носната лигавица. Етеричните масла от евкалипт, клек и чаено дърво придават на спрея приятен балсамов и освежаващ ефект.



ПРОМОЦИЯ ЗА ВАС, ФАРМАЦЕВТИ

# 2+1 ПОДАРЪК

Търсете при дистрибуторите на едро

Промоцията е валидна до изчерпване на количествата.



Произведено от CAPSUGEL – Франция  
ексклузивно за Вита Херб.  
За повече информация  
свържете се с нас на:  
тел.: 02 / 944 60 06,  
[www.vitaherb.bg](http://www.vitaherb.bg)

**ПРИ ПОКУПКА НА ДВЕ ОПАКОВКИ  
HEPATOFELIN 30 КАПСУЛИ, ПОЛУЧАВАТЕ  
ПОДАРЪК – ТРЕТА ОПАКОВКА.**

HEPATOFELIN е висококачествен натурален продукт, съдържащ оптимална доза силимарин, екстракти от артишок и глухарче. Съдържанието е с течна формула в революционните Licaps® капсули за най-бързо усвояване.

### ЕКСТРАКТ ОТ БЯЛ ТРЪН

Един от най-ефективните природни продукти за подобряване функцията на черния дроб.

### ЕКСТРАКТИ ОТ Артишок и ГЛУХАРЧЕ

Подпомагат функциите на чернодробните клетки и жлъчната секреция, засилват метаболизма на холестерола.

### КАПСУЛИ С ТЕЧНИ СЪСТАВКИ Licaps®

Произведени от Capsugel – Франция, Licaps® осигуряват най-бързата абсорбция от организма.

Освобождение и абсорбция на Licaps® в организма



**ПРОМОЦИИ**  
МАРТ 2017г.

  
**Herbamedica**  
QUALITY SUPPLEMENTS

**ПРОМОЦИИ**  
МАРТ 2017г.

На 15.02.2017г. бяха изтеглени първите 25 печеливши от мисията ГОЛЯМОТО ХОДЕНЕ на ФЛЕКС КОД ПРЕМИУМ.  
Следващото теглене ще е на 10.05.2017г.

В играта участват опаковки с крачкомер и/или с 25 дневен календар за ежедневно попълване на изминатите крачки.

**НАТУРАЛЕН  
БЪРЗО ДЕЙСТВАЩ  
ПРОТИВОАЛЕРГИЧЕН ПРОДУКТ  
ПОДХОДЯЩ ЗА ДЕЦА!**

**3+1**



При закупуване на **3 опаковки Алерджи Контрол**, аптеката получава **рабат 1 промо опаковка Алерджи Контрол**.

**2+1**



При закупуване на **2 опаковки Ликиуд фор Фит**, аптеката получава **рабат 1 опаковка Магне Марин капс.**

**4+1**



При закупуване на **4 опаковки Флекс Код**, аптеката получава **рабат 1 опаковка Флекс Код**.

**5+1**



При закупуване на **5 опаковки Флекс Код Премиум + календар**, аптеката получава **Флекс Код Премиум + календар**.

**3+1**



При закупуване на **3 опаковки Нептун Крил Ойл Кидс**, аптеката получава **рабат 1 опаковка Нептун Крил Ойл Кидс**.

\* Промоциите са валидни за периода 01.03 - 28.03.2017г.

Централен офис "ХЕРБАМЕДИКА" гр. София, ул. Иван Сусанин №45 Вх.Б / тел.: 02 818 48 70, факс: 02 818 48 71  
e-mail: office@herbamedicabg.com



За най-ценното в живота.

# Красива по време на бременността.

... но по естествен  
начин!



По време на бременността, кожата се нуждае от много внимание и грижи. Козметиката HiPP Matasanft е специално адаптирана да удовлетвори изискванията на кожата в тези месеци. Съдържа ценно бадемово масло и екстракт от морски зърнастец, които подхранват кожата интензивно. Масажите с HiPP Matasanft поддържат еластичността на съединителната тъкан и ефективно предотвратяват стриите. Не се използват съмнителни вещества, които могат да причинят алергии.

Ние гарантираме това с нашето име.

*Gaus Hipp* *Stefan Hipp*

[www.hipp.bg](http://www.hipp.bg)

**milgamma**<sup>®</sup>  
coated tablets



**М**ilgamma<sup>®</sup>

**В**ърши

**Р**абота



РЕГЕНЕРАТИВНО ДЕЙСТВИЕ  
АНАЛГЕТИЧНО ДЕЙСТВИЕ  
АНТИНЕВРАЛГИЧНО ДЕЙСТВИЕ

По лекарско предписание!  
milgamma coated tablets - КХП към Рег.№ 20010371,  
РУ № II-15968/05.12.2011